

[Klepněte sem a napište adresu.]

[Zadejte telefon, fax a el. adresu.]

Vladimír Loren

Cíl

[Klepněte sem a napište svůj cíl.]

Profesionální praxe

1990 – 1996 Syscon, a.s. Praha, ČR

Ředitel

- Zvýšil prodej z 50 na 100 miliónů.
- Zdvojnásobil prodej na jednoho zástupce z 5 na 10 miliónů.
- Doporučil nové výrobky, které zvýšily zisk o 23%.

1985 – 1990 Tesla Brno, s.p. Brno, ČSSR

Zástupce ředitele

- Zvýšil regionální prodej z 25 na 350 miliónů.
- Řídil 25 zastoupení v 10 okresech.
- Založil školení pro nové obchodníky – zvýšení efektivity práce.

1980 – 1984 Lokana, n.p. Gottwaldov, ČSSR

Vedoucí obchodního oddělení

- Rozšířil obchodní oddělení z 50 na 100 zaměstnanců.
- Ztrojnásobil zisk na jednoho obchodníka.
- Rozšířil prodej do asijských zemí.

1975 – 1980 VŽKG, n.p. Ostrava, ČSSR

Obchodní zástupce

- Zvětšil regionální prodej o 400%.
- 4x za sebou nejlepší pracovník podniku.
- Vypracoval obchodní kurs Místrem obchodu.

Vzdělání

1971 – 1975 FEL ČVUT Praha, ČSSR

- Technická kybernetika
- Postgraduální doktorát z ekonomie

Zájmy

Počítače, sport, kultura, cestování

Tipy

Vyberte text, který chcete nahradit, a zadejte údaje.